

**BG-с. Ново Село****ПУБЛИЧНА ПОКАНА****ВЪЗЛОЖИТЕЛ:**

Помощно училище Иван Вазов, ул. Първа № 4, За: Мартин Коцев - директор,  
България 5069, с. Ново Село, Тел.: 061106 268, E-mail:

[pu\\_ivanvazov\\_novoselo@abv.bg](mailto:pu_ivanvazov_novoselo@abv.bg)

Място/места за контакт: ПУ Иван Вазов

Интернет адрес/и:

Основен адрес на възлагащия орган/възложителя: <http://www.pu-ivanvazov-novoselo.net>.

Адрес на профила на купувача: <http://www.pu-ivanvazov-novoselo.net/novini.html>.

**ОБЕКТ НА ПОРЪЧКАТА:**

Услуги

**КРАТКО ОПИСАНИЕ:**

„Извършване на специализиран превоз на ученици и учители през учебната  
2015/2016 година по утвърдени маршрутни разписания

**КОД СЪГЛАСНО ОБЩИЯ ТЕРМИНОЛОГИЧЕН РЕЧНИК (CPV):**

60130000

**Описание:**

Специализирани услуги за пътен превоз на пътници

**КОЛИЧЕСТВО ИЛИ ОБЕМ:**

38 500 км.

**ПРОГНОЗНА СТОЙНОСТ:**

25000 BGN

**МЯСТО НА ИЗПЪЛНЕНИЕ НА ПОРЪЧКАТА:**

С. Ново село, общ. Велико Търново до точки в област Велико Търново и област  
Габрово.

**NUTS:**

BG321

**ИЗИСКВАНИЯ ЗА ИЗПЪЛНЕНИЕ НА ПОРЪЧКАТА:**

Технически изисквания 1. Участникът следва да е изпълнил, през последните 3

(три) години, считано от датата на подаване на офертата, поне една услуга с предмет „Превоз на ученици“ 2. Участникът да разполага с минимум два броя автобуси (един основен и един резервен) с не по-малко от 18 седящи места. 3. Участникът да притежава валиден лиценз за превоз на пътници на територията на страната и удостоверение по чл. 62а, ал. 2 от Наредба № 33 за обществен превоз на пътници и товари на територията на Република България. Документи, с които се доказват горепосочените изисквания: 1. Списък на услугите, които са еднакви или сходни с предмета на обществената поръчка, изпълнени през последните 3 (три) години, в зависимост от датата, на която участникът е учреден или е започнал дейността си, считано от датата на подаване на офертата, който включва предмета на услугите. Списъкът трябва да бъде придружен от документите, посочени в чл. 51, ал. 4 от ЗОП, а именно: а) доказателство за извършените услуги под формата на удостоверение, издадено от получателя или от компетентен орган, или б) доказателство за извършените услуги чрез посочване на публичен регистър, в който е публикувана информация за услугите. 2. Декларация за техническото оборудване (автобуси), с които разполага участникът. 3. Лиценз за превоз на пътници на територията на страната 4. Удостоверение за техническа изправност по чл. по чл. 62а, ал. 2 от Наредба № 33 за обществен превоз на пътници и товари на територията на Република България за посочените в декларацията автобуси.

### **КРИТЕРИЙ ЗА ВЪЗЛАГАНЕ:**

Икономически най-изгодна оферта

### **ПОКАЗАТЕЛИ ЗА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ:**

№ 1 Обосновка на участника - Т с тежест 50% № 2 Предлагана цена на км. \$ Ц с тежест 50%

### **СРОК ЗА ПОЛУЧАВАНЕ НА ОФЕРТИТЕ:**

11/09/2015 17:00

### **ЕВРОПЕЙСКО ФИНАНСИРАНЕ:**

НЕ

### **ДОПЪЛНИТЕЛНА ИНФОРМАЦИЯ:**

Отварянето на офертите ще се извърши на 14.09.2015 г. от 10,00 ч. в ПУ "Иван Вазов" с. Ново село. Методика за оценка: Формулата по която се изчислява „Комплексната оценка“ за всеки участник е:  $КО = Т \times 50 \% + Ц \times 50\%$  Преди да пристъпи към оценяване на показателите от техническите оферти на участниците, Комисията проверява дали същите са подготвени и представени в съответствие с изискванията на настоящите указания за участие в публичната покана и техническите спецификации. Комисията предлага за отстраняване от публичната покана участник, който е представил оферта, която не отговаря на предварително обявените условия на Възложителя. I. Показателят Обосновка на участника (Т) е с тежест 50% в комплексната оценка и представлява предложеният от участника начин на изпълнение на поръчката, като се оценява по точковата система на оценяване по скалата посочена по долу. То трябва задължително да е съобразено с Техническите спецификации (Техническото задание). Показатели Максимален брой точки брой точки 1. Обосновка на участника Общо 100 1.1. Основни приоритети и акценти, свързани с постигане на целите на поръчката и очакваните резултати, като по този начин участникът следва да покаже добро разбиране на предмета на

поръчката. 1-50 Участникът разбира предмета на поръчката, но има неясни приоритети и/или поставя ограничения за реализация на изискванията на Възложителя. 1 т. Участникът демонстрира разбиране за предмета на поръчката, но не е дефинирал добре приоритетите и акцентите. 15 т. Участникът демонстрира много добро разбиране на предмета на поръчката, но не демонстрирал детайлите на приоритетите и акцентите. 30 т. Участникът демонстрира отлично разбиране на предмета на поръчката, представя ясни и обосновани приоритети. 50 т 1.2. Методи и системи, които участникът ще прилага, за да гарантира качеството на изпълнение на поръчката като цяло, вкл. механизми за вътрешен контрол. 1-20 Методите и системите, гарантиращи качеството на изпълнение на поръчката, предлагани от участника са неясни и/или поставят ограничения за качествена реализация на поръчката. 1 т. Методите и системите, гарантиращи качеството на изпълнение на поръчката, са надеждни и съобразени с естеството на дейностите, и гарантират качествено изпълнение на поръчката. 20 т 1.3.. Подход, който участникът възнамерява да приложи при изпълнението на поръчката. Описание на модела за управление на дейностите – съставяне на отчети и документи, логистика и др., включително модел за комуникация с възложителя. 1-30 Подходът и моделът за управление, предложени от Участника е с неясноти, поставя под съмнение изпълнението на поръчката и/или поставя ограничения за реализация на изискванията на Възложителя. 1 т. Подходът и моделът за управление са описани схематично, не са представени достатъчно детайли относно подхода, разпределение на работата и отговорностите между служителите на участника и съдържанието на услугата 15 т. Подходът и моделът за управление на участника са подробно представени с ясно определени и разграничени отговорности, включително относно модела за комуникация с възложителя. Задълженията и отговорностите на служителите на възложителя са определени съобразно тяхната експертиза и са обхванати всички дейности от заданието. Съдържанието на услугата е ясно и изчерпателно. 30 т II. Показателят Ценово предложение (Ц) е с тежест 50% в комплексната оценка и представлява предложена от участника крайна цена и оценката се формира по следния начин :  $C = (C_{min} / C_i) \times 100$ , където  $C_i$  е предложената цена на километър пробег (без ДДС), съгласно Ценовото предложение на съответния участник;  $C_{min}$  е минималната предложена цена на километър пробег (без ДДС), съгласно Ценовото предложение на участника предложил най-ниска цена

### **СРОК НА ВАЛИДНОСТ НА ПУБЛИЧНАТА ПОКАНА:**

11/09/2015